

Rincaro gas: come difendersi?

Cresce il prezzo del gas nei mercati all'ingrosso, per difendersi dai rincari è il momento di valutare al meglio il proprio servizio di fornitura. Ecco come.

Le recenti comunicazioni dell'AEEGSI hanno annunciato, a partire dallo scorso mese di Ottobre, un incremento delle quotazioni del gas a livello europeo, con conseguente aumento dei prezzi nei mercati all'ingrosso italiani.

La miglior difesa da parte dei consumatori finali, a fronte degli imminenti rincari, non può quindi che derivare da un utilizzo attento di questa risorsa, prestando attenzione sia alle condizioni di fornitura pattuite che agli impianti impiegati ed alle modalità del loro quotidiano utilizzo.

Per valutare con attenzione la qualità e l'economicità del proprio servizio di fornitura è poi opportuno non considerare il solo prezzo proposto, ma estendere il proprio campo d'analisi ad una pluralità di variabili qualitative in grado di differenziare notevolmente il servizio offerto.

Tra gli aspetti da considerare suggeriamo quindi una valutazione ponderata dell'eventuale presenza di servizi a valore aggiunto, che semplifichino la gestione della propria fornitura permettendo ad esempio la ricezione telematica delle fatture o consentendo di aggiornare con semplicità le condizioni contrattuali della propria fornitura, sia, come nel caso in esame, per avverse condizioni di mercato, che per il sopraggiungere di cambiamenti rilevanti nel proprio stile di consumo.

Un secondo aspetto da valutare con precisione è poi l'organizzazione delle informazioni presenti all'interno della fattura. Un fattura semplice da leggere, trasparente e completa è la migliore sintesi di un servizio di fornitura di alta qualità.

Un terzo punto a cui è inoltre opportuno dedicare attenzione è poi costituito dal servizio clienti. Assicuratevi che vi sia una gestione competente e professionale di questo servizio, così che dall'altro capo del filo ci sia un interlocutore realmente in grado di comprendere e risolvere ogni problematica nel più breve tempo possibile.

Infine, data la complessità delle dinamiche di mercato e la specificità dello stile di consumo di ciascuna attività, vi suggeriamo di prediligere un fornitore che preveda l'intervento di un consulente energetico a voi dedicato. Un interlocutore che si occuperà di analizzare le vostre specifiche esigenze e che sarà in grado di proporvi soluzioni personalizzate.

Noi di Utilità prestiamo grade attenzione a ciascuno di questi aspetti, prevedendo la presenza di un consulente energetico dedicato a supporto della definizione di ciascun contratto di fornitura, offrendo un

servizio di assistenza clienti con personale competente e specializzato e garantendo un sistema di fatturazione puntuale, chiaro e trasparente.

Tra i nostri servizi a valore aggiunto trovi poi il servizio Cambio Prezzo, un servizio che consente il cambio della tariffa pattuita in qualunque momento, una volta l'anno, così da fronteggiare al meglio le avverse condizioni di mercato.

Per poter toccare con mano la qualità del nostro servizio richiedi [cliccando qui](#) un appuntamento gratuito e senza impegno con il nostro consulente di zona.